

AUFBAUWEBINARE

Trainingskonzept

*Moderne Aus- und
Weiterbildung!*

Ausgangssituation

Microsoft Online Services und laufende Neuerungen

Spätestens mit dem Erscheinen von Office 365 ist die Cloud-Strategie von Microsoft für jeden ein Thema. Nicht jeder Kunde wird es sofort umsetzen. Aber Sie als Partner müssen sich frühzeitig mit den neuesten Technologien, den Mehrwerten und den Möglichkeiten vertraut machen, um Ihre Kunden entsprechend vorbereiten und beraten zu können. Vor allem auch strategisch. Hierzu ist fachliche Kompetenz und ein Verständnis für die Microsoft Strategie sowie ein Einblick in die Neuerungen sei es seitens neuer Tools und Dienste wie Delve, Stream, Teams, Azure AD oder Intune on Azure sei es neuer Arbeitsansätze wie Digital Transformation, Modern Workplace etc. vonnöten.

Am besten für die interne Aus- und Weiterbildung ist und bleibt ein **Präsenztraining**. Da bieten wir von skilllocation mehrere Möglichkeiten an. Siehe unsere Webseite: <https://www.skilllocation.com/lernen/>

Um nach dem Präsenztraining aber fortlaufend den eigenen Wissensstand (und den seiner Mitarbeiter) aktuell zu halten, muss nicht jedes Mal wieder ein ganzer Tag gebucht werden. Wir bieten **Aufbauwebinare** an, die aber anders als klassische Webinare nicht 45-60 Minuten dauern, sondern tiefergehend sind, Live-Demos enthalten und daher in 2*1,5 Stunden mit kleiner Pause dazwischen absolvierbar sind.



Ziel

Unser Ziel ist dabei immer:

- das Zusammenspiel der aktuellsten Microsoft Produkte in Lösungsszenarien erfolgreich zu vermitteln
- Unterschied zwischen Produkt- und Lösungsverkauf zu erkennen und umzusetzen
- professionelle Positionierung von Microsoft und des Lösungspotenzials der Microsoft Produkte
- mögliche Lösungsansätze durch den Einsatz der Microsoft Produkte zu vermitteln
- die richtigen Fragen zum Microsoft Produktportfolio beim Kunden zu stellen, um erfolgreich Mehrwerte zu adressieren
- die Fähigkeit zu entwickeln, typische Einwände auszuhebeln
- sicher im Umgang mit dem Thema zu werden und Beispielformulierungen zu finden für den Einstieg in das Thema Microsoft

Trainingskonzept

Inhalte

In **Aufbauwebinaren** stellen wir Ihnen die aktuellsten Microsoft Produkte vor und geben Ihnen einen Einblick, wie Sie die Chancen für sich und Ihre Kunden nutzen können.

Die Aufbauwebinare bedingen ein vorher durchgeführtes Präsenztraining, damit Trainer und Teilnehmer eine gemeinsame Basis haben sowie sich kennengelernt haben, was der Auflockerung der Stimmung und damit der besseren Interaktion zuträglich ist.

Die ca. dreistündigen Aufbauwebinare enthalten **Produktspezifische Informationen für den Vertrieb** und werden von Carola Pantenburg gehalten.

Aktuelle anstehende Themen (Stand 12.5.19) sind z.B.

Webinar zu Office 2019 versus Office 365

- Schon wieder ein neues Office!
 - o Office 2019 – Die Neuerungen im Überblick
 - o Oder doch lieber Office 365 ProPlus oder Office 365 Business?
 - o Unterschiede bei den Editionen
- Die wichtigsten Themen bei der Entscheidung
 - o Lebenszyklus & Support
 - o Kundenbedenken bei Alles as a Service und der Abofalle
 - o Komptabilität und Third Party Anwendungen – Mythen oder echte Probleme?
 - o Stolperfallen wie beim Terminal Server
 - o Berücksichtigung beim Deployment

Webinar zu Office 365 und GDPR

- Welche Funktionen sind enthalten und wie funktionieren sie?
- Wie geht das on-Premises oder hybrid?
- Welchen Plan benötig man für welche Funktion?

Webinar zu Windows 10 Enterprise

- Warum Enterprise?
- Was sind CB, CBB & SAC?
- Was ist mit LSTB/LTSC?
- Wie geht AutoPilot?
- Wo geht die Reise hin?

Webinar zu Azure AD

- Wer braucht was? Szenarien!
- Azure AD Connect für Hybride Ansätze
- Was ist enthalten (MFA, SSO, CA, etc.)
- Türöffner in Richtung EMS und M365

Weitere Themen:

- Teams unter der Lupe

- Planner, To Do, Aufgaben in Outlook, SharePoint oder Project
- Was kann Flow und wozu brauchen wir Forms?
- Cognitive Services wie Transkription, Dictate, Videoindexer, Stream und mehr
- ...

Durchführung

Die Webinare werden mit **Microsoft Teams** von skilllocation durchgeführt, aufgezeichnet und können auch im Nachgang jederzeit angesehen werden. Am Ende des Webinars und auch zwischendrin ist immer Raum für Fragen. Auch Themenwünsche nehmen wir gerne auf!

Eine telefonische Einwahl ist möglich (Frankfurter Telefonnummer).



Webinarformen

Wir bieten drei Formen und Möglichkeiten an:

- skilllocation Webinare innerhalb unseres Abonnements – 60 Minuten, ca. 10 pro Jahr
- exklusive Aufbauwebinare** für Sie als Reseller – 2 x 1,5h, ca. 4 pro Jahr
- offene Aufbauwebinare** für Reseller – 2 x 1,5h, ca. 4 pro Jahr

Natürlich sind die angebotenen Webinarformen kombinierbar! Es macht z.B. Sinn das Abonnement und die offenen Aufbauwebinare für Reseller zu buchen!

A) skilllocation Webinare innerhalb unseres Abonnements

Innerhalb unseres **Abonnement Professional** bieten wir ca. 10 mal jährlich ein 60 Minütiges Webinar an, das produkt- und lizenzrechtliche Informationen enthält und mit uns dreien (Bernd Sailer, Carsten Bodemann, Carola Pantenburg) gemeinsam durchgeführt wird.

Die Webinare werden aufgezeichnet und stehen samt der Original PowerPoint-Dateien in unserem Extranet-Bereich für Abonnenten bereit.

Kosten zu A)

Weitere Infos zum Abonnement: <https://www.skilllocation.com/abonnement-professional/>

B) exklusive Aufbauwebinare für Reseller

Diese tieferehenden ca. dreistündigen Produktspezifischen Webinare inkl. Demos mit Carola Pantenburg werden **exklusiv** für Sie als Reseller durchgeführt. Hiermit ist sichergestellt, dass eine firmeninterne vertrauliche Interaktion stattfinden kann.

| Zeit | Inhalt |
|---------------|--------------------------------------|
| 09:30 – 10:45 | Teil I, Themen mit Ihnen abgestimmt |
| 10:45 – 11:00 | Pause |
| 11:00 – 12:15 | Teil II, Themen mit Ihnen abgestimmt |
| 12:15 – 12:30 | Fragen und Antworten |

Die Webinare sollten ca. 2 - 4-mal jährlich stattfinden, sind aber terminlich und inhaltlich anpassbar.

Kosten zu B)

Die Webinare exklusiv für Sie als Reseller sind einzeln buchbar und auch auf Bedarf gestaltbar. Sowohl terminlich als auch inhaltlich haben wir hier Spielraum.

Pro Aufbauwebinar werden **1.800 €** in Rechnung gestellt. Die Abrechnung erfolgt nach jedem gelaufenen Webinar.

Darin enthalten ist

- Bereitstellung der Infrastruktur via Microsoft Teams inkl. Telefonischer Einwahl mit einer Frankfurter Telefonnummer (PSTN Conferencing).
- ca. 3 Stunden Training
- Es können beliebig viele Mitarbeiter aus Ihrem Unternehmen partizipieren
- Orga und Inhaltserstellung
- Aufzeichnung und Bereitstellung
- Überlassung der Folien als .PDF Datei

Achtung: aus techn. Gründen kann die Aufzeichnung nicht garantiert werden (wir hatten manchmal bereits Probleme mit der SfB Online Technik...)

Für die exklusiv durchzuführenden Webinare gilt unsere Storno-Regelung:

Storno-Regelung

Die kostenfreie Stornierungsfrist für Trainingstermine beträgt 15 Werktage, danach gilt folgende Staffelung: bis zu 10 Werktage 25%, 9 - 3 Werktage vor dem Trainingstermin 50%, 2 - Veranstaltungstag 100%.

C) offene Aufbauwebinare für Reseller

Es finden 4 Webinare à 3 Stunden pro Jahr mit festen Terminen statt.

Es können verschiedene Reseller-Unternehmen teilnehmen. Die Teilnehmer sehen die Namen der anderen Teilnehmer.

Die Webinare werden in jedem Fall durchgeführt und aufgezeichnet. Die Aufzeichnung wird Ihnen zum Download angeboten inkl. der gezeigten Folien als .PDF-Datei.

| Zeit | Inhalt |
|---------------|------------------------------------|
| 09:30 – 10:45 | Teil I, Themen von uns vorgegeben |
| 10:45 – 11:00 | Pause |
| 11:00 – 12:15 | Teil II, Themen von uns vorgegeben |
| 12:15 – 12:30 | Fragen und Antworten |

Feste Termine

- März: ---
- Juni: ---
- Sept: 27.09.19 **Office 2019 versus Office 365**

- Dez: 06.12.19
Webinar zu Windows 10 Enterprise

Kosten zu C)

Dies offenen Aufbauwebinare sind nur im Paket buchbar. Die Termine sind fix.

Pro Webinarpaket werden **6.400 €** in Rechnung gestellt. Die Rechnung wird vorab für das restliche Kalenderjahr fällig. (Bleiben nur noch 2 Webinare, sind nur 50 % fällig).

Darin enthalten ist

- Bereitstellung der Infrastruktur via Microsoft Teams inkl. Telefonischer Einwahl mit einer Frankfurter Telefonnummer (PSTN Conferencing).
- ca. 3 Stunden Training
- Es können beliebig viele Mitarbeiter aus Ihrem Unternehmen partizipieren
- Orga und Inhaltserstellung
- Aufzeichnung und Bereitstellung
- Überlassung der Folien als .PDF Datei

Achtung: aus techn. Gründen kann die Aufzeichnung nicht garantiert werden (wir hatten manchmal bereits Probleme mit der Teams Online Technik...)

Bundles

Bundle-Preis A) und C)

Reseller, die bereits ein Abonnement Professional oder Abonnement SmallBiz bei uns haben, können das Paket C) (offene Aufbauwebinare) für **50 %** buchen, also pro Reseller-Firma für beliebige Teilnehmerzahl für **3.200 €**.

Bundle-Preis A) und B)

Da hier der Aufwand wesentlich höher ist, gibt's für das Abonnement und zusätzlich die exklusiven Webinare, auch einen Rabatt, aber nur ca. **20%**, also pro Webinar **1.440 €** pro Webinar.

Kontaktinformationen

Erstellt im Juli 2018

Erstellt von: Carola Pantenburg, skilllocation GmbH



fon +49 89 15988305
mobil +49 172 7519781

Carola.Pantenburg@skilllocation.com



© 2018 skilllocation GmbH